



POLYVALENT SHOWROOMVERKOPER

Ninove & St-M-Latem

Voltijds / Deeltijds

Veronove Group telt 4 filialen: Veronove Tegels en Veronove Parket & Badkamer te Ninove, Veronove Tegels & Parket te Gent en een distributiecenter van 21000m². Omdat wij voor het komende jaar dit familiebedrijf uit 1947 naar een nog hoger niveau willen brengen, werven we een polyvalente showroomverkoper aan.

VERANTWOORDELIJKHEID

Je bent in de eerste plaats target-minded én klantgericht en groeit op korte termijn uit tot een creatief adviseur waar de klanten naar terugvragen. Als 3e verkoper is er ook tijd om jouw administratieve ervaring aan bod te laten komen. In deze verkoopfunctie neem je ook de verantwoordelijkheid over de commerciële toonzaaladministratie.

JOBINHOUD

COMMERCIEEL

- Directe showroomverkoop van tegels, badkamer, parket
- Creatief, klantgericht én target-minded begeleiden van particulieren en professionelen
- Telefoon beantwoorden en klanten te woord staan

ADMINISTRATIEF

- Beheer van de verkoopprijzen
- Orderbevestigingen voor professionelen en projecten
- Listings openstaande orders:
 - pro-actieve memo's bij nieuwe bestellingen
 - herinneringen bij slapende orders

PROFIEL

- Bachelor niveau
- Min. 3 jaar ervaring in directe verkoop van duurder artikel (geen toonbankverkoop)
- Nederlands en Frans vlot gesproken en geschreven, rekenkundig en taalvaardig
- Vrolijk, vlot, commercieel en verantwoordelijk
- Interesse /ervaring in interieursector

WIJ BIEDEN

- Gevarieerde job met een vast contract
- 38u/week met inbegrip van zaterdag, aangenaam team van een 30-tal collega's
- Actieve en inspirerende omgeving
- Werkzekerheid én doorgroeimogelijkheden in een professioneel georganiseerde KMO
- Competitief loon met extra legale voordelen
- Korte communicatielijnen met zaakvoerder, inzet wordt opgemerkt...
- Stimulerende incentives, opleiding,...

Solliciteer nu: t.a.v. Gina - gina@veronove.be - 054 33 10 89 - Iedereen krijgt antwoord !