VERONOVE
creatief met tegels, parket & badkamers

Sales Advisor

NINOVE / VOLTIJDS OF DEELTIJDS

Veronove in Ninove is een koopcenter met zes verdiepingen tegels, parket, natuursteen en badkamers. Dankzij de overvloed aan keuze, exclusiviteit en een verrassend toegankelijk prijsniveau kunnen we rekenen op een gevarieerd cliënteel uit binnen- en buitenland. Als SALES ADVISOR bij Veronove word jij de Personal Shopper voor zowel ons B2C- als B2B-cliënteel. Je maakt van keuzestress keuzeplezier. Geen standaard verkooppraatjes, maar authentieke inleving en resultaatgerichte begeleiding.

Showroomverkoop en klantenadvies

Showroomverkoop vormt 85% van je functie. Je verkoopt actief tegels, parket en badkamers en begeleidt particulieren en professionelen op een creatieve en doelgerichte manier. Je hebt een goed EQ (en IQ), je bent klantgericht en resultaat gedreven en groeit uit tot een vertrouwde adviseur bij wie klanten bewust terugkomen. Daarnaast neem je verantwoordelijkheid voor het up-to-date houden van de showroom en neem je deel aan beurzen.

Telefonisch advies en opvolging

De overige 15% van je functie bestaat uit telefonische klantenservice en opvolging op de dienst na verkoop. Je voert inhouse tevredenheidsenquêtes uit en herkent kansen voor upselling, waarbij je klanten adviseert over passende aanvullingen of alternatieven.

Jouw talent – Jouw werkplezier

Je beschikt over een bachelorniveau, door opleiding of gelijkwaardige ervaring, en hebt ervaring in de directe verkoop van kwaliteitsproducten. Je communiceert vlot in het Nederlands en het Frans, zowel mondeling als schriftelijk, en bent rekenkundig en taalvaardig. Je bent commercieel, enthousiast, verantwoordelijk en klantgericht. Interesse in of ervaring met interieur, bouw of renovatie is een plus, maar geen vereiste.

Jouw inzet – Onze waardering

Jij geeft het beste van jezelf. Daar zetten wij graag een mooi pakket tegenover: een competitief loon, aangevuld met maaltijdcheques, ecocheques, premies en andere Extra Legale voordelen. Je geniet ook van de hoogst mogelijke personeelskorting op onze materialen. En er zijn anciënniteit incentives. Nood aan wat meer vrije tijd? Er zijn mogelijkheden voor extra vakantie buiten de bouwvakantie. We denken met je mee en bekijken samen hoe jouw loonpakket zo interessant mogelijk kan meegroeien met jouw wensen en de fase van je leven.

Een werkplek die bij je past

We bieden je een actieve job met veel variatie en een vast contract. Ook freelance of flexi-job is mogelijk. Voltijds werk je 38 uur per week, inclusief zaterdag. Deeltijds werken is ook mogelijk, mits je op zaterdag werkt. Je bent steeds zondag en maandag thuis.

Je komt terecht in een inspirerende showroomomgeving met een hecht team van een twintigtal collega's. Veronove biedt werkzekerheid, de kans om bij te leren en doorgroeimogelijkheden. Deze professioneel georganiseerde kmo is een gevestigde naam in de sector. De communicatielijnen met de zaakvoerder zijn kort en jouw inzet wordt opgemerkt. We voorzien opleidingen, incentives en ruimte voor initiatief.

Solliciteer bij Veronove

Mail naar **jobs@veronove.be** en stel jezelf voor. Iedereen krijgt antwoord!

www.veronove.be